

Für die RMG Messtechnik GmbH suchen wir einen

Senior Account Manager

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von technisch hochwertigen und sensiblen Produkten im Industriekunden- und Energieversorgungssegment
- Aktive Neukundenakquisition sowie Erschließung von neuen Absatzkanälen
- Durchführung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Intensive Kundenbetreuung und Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen
- Angebotsverfolgung
- Regelmäßiger Austausch mit den Führungskräften und dem regionalem Vertrieb
- Marktbeobachtung
- Aktive Unterstützung bei der weiteren Produktentwicklung
- Eigenständige Vorbereitung der Kundentermine (inkl. Terminkoordination und Reporting)
- Vertriebsorientierte Unterstützung der Abteilungen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Vertriebserfahrung auf dem Gebiet der Gasmesstechnik
- Umfassende Kenntnisse der Produkte und Lösungen auf dem Gebiet der Gasmesstechnik
- Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Kommunikationsstärke und abschlussorientiertes Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsvermögen, Belastbarkeit, Teamfähigkeit und hohe Einsatzbereitschaft
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Bereitschaft zu Außendiensttätigkeit (ca. 90 %)
- Routinierter Umgang mit den MS Office-Anwendungen

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem professionellen und internationalen Umfeld. Wir bieten Ihnen beste Entfaltungsmöglichkeiten, viel Freiraum für innovative Ideen und ein gutes Betriebsklima.

Interesse geweckt?

Dann mailen Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins an bewerbung@rmg.com